

נאומי פתיחה וסיום

ישיבת הנהלה · 7 ביולי 2026 · להקלטה בטלפון ולהאזנה בבוקר · פתיחה ~45 שני · סיום ~30 שני

פתיחה — לפני השקופית הראשונה 🗣️

תודה על הקבלה החמה.

בשבוע הראשון שלי כאן כבר יצא לי להכיר את רובכם, ואני נרגשת לצאת לדרך הזו יחד.

אני רואה את התפקיד שלי ככה: לקחת אותנו מהמקום שבו אנחנו נמצאים היום — בשיווק, בלידים, במיתוג ובתמיכה במכירות — אל המקום שאליו כולנו רוצים להגיע.

כדי לעשות את זה נכון, אני צריכה קודם כול להבין באמת איפה אנחנו עומדים, ומה בדיוק המטרות — של כל אחד ואחת מכם, ושל החברה. אז לפגישה הזו הכנתי הצגה ראשונית, על בסיס ההבנה שלי נכון להיום. יכול להיות שיש בה עדיין אי-דיוקים או חורים — ונסגור אותם מהר, יחד. חמש דקות, ואחר כך אשמח לשמוע אתכם.

קצב: לאט ממה שמרגיש טבעי. עצירה קטנה אחרי "יחד" ואחרי "המטרות". חיוך בפתיחה ובסוף. 💡

סיום — אחרי השקופית האחרונה 🗣️

זהו מצידו להיום.

בשבוע הקרוב אתאם עם כמה מכם שיחות המשך, כדי להעמיק בהיכרות עם החברות ועם המטרות של כל תחום.

בנוסף, נקיים פגישות קבועות עם צדוק ליישור קו שוטף.

ובמקביל אתחיל לאתר – ולקדם יחד איתכם – כמה הזדמנויות עם מנוף

גבוה, וגם כמה נקודות תחזוקה ותאימות שכדאי לסדר.

תודה רבה.

💡 "פגישות קבועות" (ולא "שבועית") – הפגישה סוכמה עם צדוק, אבל הניסוח הרך לא קובע תדירות בשמו מול

כל החדר.

Intro: Thank you for the warm welcome. In my first week I've gotten to know most of you, and I'm excited to set out together. I see my role as taking us from where we are today – marketing, lead gen, branding, sales support – to where we all want to go. To do that right, I first need to truly understand where we stand and what the goals are – yours and the company's. So I've prepared an initial presentation based on my understanding today. It may still have inaccuracies or holes – we'll close them quickly, together. Five minutes, then I'd love to hear from you.

Outro: That's it from me today. This coming week I'll set follow-up talks with several of you to go deeper on the companies and each area's goals. We'll also hold regular alignment meetings with Tsadok. In parallel I'll start identifying – and advancing with you – high-leverage opportunities, plus a few maintenance & compliance points worth tidying. Thank you.